

PARCOURS CRÉATEUR DE VALEURS

Guidé par notre accompagnement, contribuez à faire fructifier les relations commerciales de l'organisation qui vous accueille dans le contexte d'un contrat de travail en CDD ou en CDI. Initiez une démarche orientée vers l'Economie de la Fonctionnalité et de la Coopération (EFC), replaçant le client et ses besoins au centre des préoccupations. Faites valoir vos qualités relationnelles et activez le levier de votre parcours professionnel pour valoriser et développer votre savoir-être.

Au sein de l'organisation que vous rejoignez, vous serez chargé de consolider les liens avec les communautés (entreprises, CSE, associations) en veillant à sécuriser l'objectif de satisfaction de leurs besoins.

Ce parcours révélera à coup sûr une nouvelle facette de votre personnalité et vous fera découvrir le côté noble de la fonction commerciale, celle faisant de l'acte de ventes la résolution d'un problème pour votre prospect.

À SAVOIR



Durée du Parcours : 18 mois



Période de lancement du parcours :

Tout au long de l'année en fonction de votre date d'embauche



Salaire : Fixe + variable à négocier avec l'employeur.



Identification de l'employeur : par nos soins ou par vos soins (dans ce cas, l'employeur devra être validé par un de nos consultants).



Coût de formation : prise en charge 100% par les OPCO

STRUCTURE DU PARCOURS



1 séminaire d'intégration permettant d'établir la dynamique collective de votre groupe et de vous doter des compétences de base pour entamer votre expérience professionnelle.

6 master class (en présentiel) destinés à approfondir les concepts : Outside Sales, Inside Sales, Efficience commerciale et RSE, SI & IT, Design Thinking & Business Planning. Ces séminaires sont précédés de visios préparatoires et d'une visio de debriefing.

Ces séminaires sont conduits via les techniques d'intelligence collective pour privilégier une approche horizontale et coopérative. Ils sont animés par des experts reconnus des thématiques ayant accumulé une longue expérience professionnelle en lien avec le sujet.

15 sessions de coaching commercial en distanciel

15 sessions de coaching en développement personnel en distanciel